

PROCHAINES RENCONTRES À DOMICILE

CHAMPIONNAT DE FRANCE LIGUE 1 MCDONALD'S

12^e JOURNÉE

Dimanche 9 novembre
20h45
OL – Paris SG
Groupama Stadium
Ligue 1 +

LIGUE EUROPA

6^e JOURNÉE

Jeudi 11 décembre
21h00
OL – Go Ahead Eagles
Groupama Stadium
Canal +

ARKEMA PREMIÈRE LIGUE

6^e JOURNÉE

Samedi 1^{er} novembre
21h00
OL Lyonnes – Paris FC
Groupama Stadium

UWCL

3^e JOURNÉE

Mardi 11 novembre
21h00
OL Lyonnes – Wolfsburg
Groupama Stadium
Disney +

PORTRAIT



BAMV PERFORMANCE ACCOMPAGNE LES ENTREPRENEURS

Créée à l'été 2025 cette jeune société propose son expertise en matière de comptabilité et de formalités juridiques.

Adossée sur une expérience professionnelle forgée en entreprise puis en cabinet d'expertise comptable, Marie Vaivrand a créé BAMV Performance en juin 2025. Derrière cet acronyme se dissimule une société spécialisée dans la comptabilité, le juridique et le conseil. "Je travaillais auparavant en cabinet d'expertise comptable en tant que responsable de dossiers, indique-t-elle. J'allais de la saisie jusqu'au bilan. Puis j'ai suivi une formation pour être en mesure de faire tous les actes juridiques liés à la création d'entreprise ou à la modification des statuts. Ce qui me plaisait le plus, c'était d'accompagner les entrepreneurs dans leur projet ! Et ce que mes clients attendent c'est de l'écoute, de l'expertise et de la réactivité."

Aujourd'hui, installée à Beynost, dans l'Ain, mais avec des bureaux dans le 6^e arrondissement de Lyon, elle se propose d'accompagner les entrepreneurs dans la création de leur entreprise, en assurant la rédaction des actes juridiques, les études de marché, les business plan... Elle vient par ailleurs de signer un partenariat avec Bryan Hayat et Paul Continente, dirigeants du cabinet d'expertise comptable ASE, ce qui lui permet de suivre ses clients dans l'expertise comptable et d'être accompagnée par une vraie structure, qui l'aide pour des sujets tels que la transmission d'entreprise... "Je suis en quelque sorte leur comptable externalisé. Mais je ne m'occupe pas de la saisie, car nous avons des équipes en interne qui s'en chargent. En revanche, j'assure toute la relation client et le suivi des données financières pour m'assurer de la conformité de la comptabilité", ajoute-t-elle.

Fort de son expérience dans le bâtiment et dans l'immobilier, Marie Vaivrand s'est déjà constitué une clientèle où les acteurs de cette filière sont majoritaires. Toutefois, dans la dizaine de dossiers dont elle s'occupe, elle compte aussi des clients venus d'autres univers. Avec à chaque fois la volonté de mettre en avant les qualités d'écoute qui caractérisent sa méthode de travail. "Les cabinets d'expertise comptable sont débordés, donc ils n'ont pas forcément le temps d'assurer ce rôle", explique-t-elle.

Dans le cadre qu'elle a défini, la chef d'entreprise lyonnaise s'attache aussi à aider ses clients dans la réalisation de leurs formalités, à développer leur réseau, voire leur clientèle... "Je souhaite proposer un service de contrôle de gestion externalisé aux petites entreprises, qui n'ont pas les moyens d'avoir cette compétence en interne", précise-t-elle. Des clients qui sont majoritairement locaux, bien qu'elle ait déjà réussi à séduire des entreprises installées en région parisienne et dans le sud de la France.

Pour prolonger la montée en puissance de BAMV Performance, Marie Vaivrand vient de rejoindre le club des partenaires de l'OL. "Je compte sur ce vecteur de communication pour développer ma notoriété et trouver de nouveaux clients... tout en profitant des matchs bien entendu", souligne-t-elle enfin.

BAMV PERFORMANCE

SIÈGE : BEYNOST (01)

PRÉSIDENTE : MARIE VAIVRAND

IMPACT, LE SPÉCIALISTE DE LA PAIE SUR MESURE

Partenaire de l'Olympique Lyonnais depuis le début de la saison, INPACT, entreprise lyonnaise implantée dans le 9^e arrondissement, accompagne ses clients avec une approche entièrement personnalisée de la gestion de la paie.

Depuis plus de 45 ans, INPACT évolue au rythme des transformations du métier de gestion de la paie. D'abord éditeur de programmes de paie papier, la société s'est ensuite tournée vers la dématérialisation, avant de devenir un acteur reconnu des solutions numériques.

Entré dans l'entreprise il y a près de 40 ans, François Bizot, aujourd'hui président, a suivi toutes les étapes de cette évolution :

"Pendant un certain temps nous avons aussi fait de la comptabilité et de la facturation pour de grandes entreprises, mais dans les années 1990, nous nous sommes recentrés sur notre cœur de métier : la paie. Nous sommes devenus éditeur de logiciels spécialisés."

De l'édition à l'intégration de solutions de référence

En 2021, face à l'obsolescence de ses solutions internes, INPACT prend un virage stratégique. Après un benchmark approfondi, l'entreprise choisit de devenir intégrateur et éditeur de la solution Silae, leader français du secteur. *"Nous avons migré tous nos clients vers Silae, en y intégrant nos propres programmes. Aujourd'hui, nous opérons sous la marque blanche Inpact+ et faisons partie du Top 100 des intégrateurs Silae en France"*, précise François Bizot. Grâce à cette transformation, INPACT traite désormais plus de 20 000 bulletins de paie par mois, pour environ 500 entreprises clientes – des PME et ETI de 40 à 2 000 salariés réparties sur tout le territoire. *"Nous travaillons avec des industriels, des acteurs du secteur de la santé, des master-franchises restaura-*



tion rapide, des hôtels et restaurants, ou encore des entreprises de l'automobile. En revanche, nous ne collaborons pas avec les cabinets comptables ou les TPE", ajoute le président.

Une paie sur mesure et connectée

La force d'INPACT réside dans sa capacité à concevoir des solutions entièrement adaptées à chaque environnement client. *"Nous entrons véritablement dans leur écosystème : nous nous connectons à leurs logiciels et applications via des API. Nous pouvons relier la paie à leurs badgeuses, CRM ou ERP, en fonction de leurs besoins"*, détaille François Bizot.

Entourée de chefs de projets, d'experts paie et de juristes, l'équipe conçoit des

solutions évolutives capables d'intégrer de nouvelles briques fonctionnelles au fur et à mesure des besoins. *"Aujourd'hui, beaucoup d'entreprises choisissent d'externaliser leur paie, car il est devenu difficile de conserver ces compétences en interne. Ce n'est pas leur cœur de métier et, avec nous, elles bénéficient d'une gestion continue, sans se soucier des congés ou absences. Nous assurons la prestation de A à Z, toute l'année"*, poursuit le président de l'entreprise.

Des outils RH en constante évolution

L'offre d'INPACT s'enrichit régulièrement avec des applications complémentaires : Onboarding salarié, gestion des entretiens individuels,

suivi des visites médicales, santé et mutuelles, ou encore élaboration de bilans sociaux, BI, et BDESE complète et indépendante... L'entreprise propose également des liaisons avec les outils de reporting (KPI), permettant aux directions RH et financières de suivre en temps réel leurs indicateurs de performance.

"Par l'effet de volume de paie que nous traitons, nous sommes devenus extrêmement compétitifs, à partir de quelques euros par bulletin. Cette offre séduit notamment les groupes industriels et les enseignes de restauration rapide, dont les effectifs sont très variables", indique François Bizot.

Innovation et IA au service de la performance

Toujours tournée vers l'avenir, INPACT mise désormais sur l'automatisation avancée et l'intelligence artificielle appliquée à la paie. *"Notre ambition est de pousser les automatismes au maximum, pour que la paie puisse fonctionner quasiment sans intervention humaine, résume-t-il. Cela permet de sécuriser les processus et de réduire les coûts en mise à disposition ou externalisation totale."*

"Nous travaillons également avec l'éditeur sur l'intégration d'une IA métier, capable de générer automatiquement des tableaux et analyses selon les besoins des clients, et de répondre en temps réel à des demandes complexes", conclut François Bizot.

IMPACT

SIÈGE : LYON 9

PRÉSIDENT : FRANÇOIS BIZOT

EFFECTIFS : 17 PERSONNES

CHIFFRE D'AFFAIRES : 2,1 M€

PROGRAMMEZ VOS FESTIVITÉS À L'OLYMPIQUE LYONNAIS

L'OFFRE

La fin d'année approche, les fêtes avec !

Pour l'occasion, offrez à vos équipes un moment inoubliable en organisant votre soirée de fin d'année ou vos vœux 2026 grâce à nos prestations sur-mesure au cœur de l'OL.

Nos espaces modernes et nos équipes dédiées vous accompagnent pour concevoir un événement à votre image.

Et pour une expérience encore plus exclusive, vivez votre séminaire en jour de match lors d'OL – Go Ahead Eagles, en Europa League, le jeudi 11 décembre 2025. Alliez travail, convivialité et émotions sportives dans une ambiance incomparable.

Pour plus d'informations ou pour réserver :

event@ol.fr

04 81 07 46 61



DU MOMENT



OL BUSINESS TEAM

Le mardi 21 octobre, les partenaires de l'OL Business Team se sont retrouvés au Groupama Stadium, pour le premier événement networking de la saison : le Speed Business Meeting.

Parrainée par MG Motor France, partenaire majeur de l'Olympique Lyonnais, cette matinée a débuté par une prise de parole de ses représentants, avant d'enchaîner sur plusieurs sessions dynamiques durant lesquelles les participants ont pu multiplier les rencontres et échanger sur leurs activités. Un véritable accélérateur de business et de synergies !

Un grand merci à tous les partenaires présents !



IDVENTE

UNE OFFRE COMPLÈTE EN SOUDAGE, OUTILLAGE ET EPI SUR LE QUART SUD-EST

Spécialisée dans la commercialisation de produits et équipements dédiés aux professionnels, et notamment aux industriels, la société installée à Dardilly adresse plus de 320 clients qui sont uniquement des distributeurs spécialisés.

Adossé sur des agents commerciaux qui interviennent dans deux grands domaines, soudage & outillage d'une part, EPI d'autre part, Idvente propose des grandes marques (six marques représentées pour le soudage & outillage et idem pour les EPI) à plus de 320 clients, dont des leaders de ces marchés comme Descours & Cabaud, Prolians, Mabéo, Orexad..., mais aussi à des indépendants spécialistes du soudage et des EPI. "Sur la partie soudage ce sont essentiellement des clients hyper spécialisés", souligne Bertrand Farck, le gérant de l'entreprise. Idvente se charge également d'animer ce réseau de distribution, une fois les revendeurs identifiés, avec des formations aux produits, de l'accompagnement à la vente...

"Nous avons des contrats de représentation avec nos mandants et sommes rémunérés sur les ventes. Nos clients sont des revendeurs et non des utilisateurs", poursuit Bertrand Farck. Créé en 2010, Idvente intervient dans un vaste quart sud-est de l'Hexagone, couvrant ainsi 27 départements des régions AURA, PACA, Languedoc et Corse.

Les deux univers pèsent à près du même poids dans l'activité de l'entreprise, mais les familles de produits EPI sont actuellement plus porteuses car les marques représentées ont un fort potentiel de développement (KASK, REEBOK SAFETY...). Cette dynamique qui caractérise le marché des EPI est d'autant plus forte que les six marques proposées par Idvente permettent de couvrir pratiquement l'ensemble du spectre des équipements de protection professionnelle : chaussures, masques, casques, gants... "Ce n'est pas dans les plans actuellement, mais je pourrais très bien étoffer ma partie EPI pour compléter mon offre, tout en gardant les mêmes interlocuteurs", indique le dirigeant de l'entreprise, confirmant



que cette activité progresse très rapidement.

Pour entretenir la relation qu'il a su créer avec clients, Bertrand Farck a fait le choix d'inviter ses clients dans les tribunes du Groupama Stadium deux ans

après l'installation de l'OL dans cette nouvelle enceinte. Le partenariat est en revanche plus récent. "À l'origine je prenais des places classiques en tribune", confirme-t-il. Mais au lendemain de la première vague de la crise covid, il a souhaité intégrer l'OL Business Team, pour leur offrir une expérience plus forte. "Qu'ils apprécient ou non le football, une soirée dans les salons du Groupama Stadium reste toujours un moment particulièrement agréable. L'accueil est très qualitatif et il y a un côté exclusif qui ne peut pas laisser indifférent. Je sais que c'est un cadeau vraiment très apprécié", se réjouit Bertrand Farck.

IDVENTE

SIÈGE : DARDILLY

GÉRANT : BERTRAND FARCK

EFFECTIF : 3 PERSONNES



Le premier match officiel entre l'OL et Strasbourg a eu lieu le 9 septembre 1951 à Strasbourg, dans le cadre du championnat de France de 1re Division, devant 21 000 spectateurs.

Ce jour-là l'OL l'emporte sur le score de 2 buts à 1, avec des réalisations signées Pierre Flamion et Georges Dupraz.

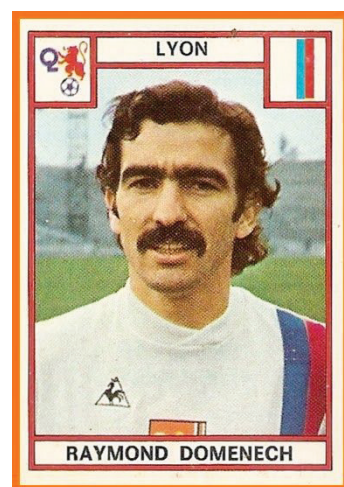
Bilan global des matchs entre l'OL et Strasbourg :
Toutes Compétitions Confondues : 105 matchs, dont 51 victoires de l'OL, 25 matchs nuls et 29 défaites, pour un total de 172 buts marqués et 141 buts encaissés.
En Division 1 et Ligue 1 le bilan s'établit à : 96 matchs, dont 49 victoires de l'OL, 21 matchs nuls et 26 défaites, pour un total de 163 buts marqués et 126 buts encaissés.
Meilleur buteur : Fleury Di Nallo (10).



Bilan des matchs entre l'OL et Strasbourg à domicile :

Toutes Compétitions Confondues : 50 matchs, dont 31 victoires de l'OL, 13 matchs nuls et 7 défaites, pour un total de 100 buts marqués et 52 buts encaissés.
En Division 1 et Ligue 1 le bilan s'établit à : 48 matchs, dont 31 victoires de l'OL, 11 matchs nuls et 6 défaites, pour un total de 98 buts marqués et 49 buts encaissés.
Meilleurs buteurs : Serge Chiesa, Fleury Di Nallo, et Bernard Lacombe (4).

Ils ont joué à l'OL et à Strasbourg en match officiel : Bassila, Bex, Bouafia, Brisson, Daniel, Devaux, Domenech, Ferri, Garde, Heisserer, Jodar, Knapp, Larios, Lacuesta, Lergenmuller, Luyindula, Misiaszek, Moreira, Puydebois, Rolland, Rouyer, Sarr, Spiegel, Vercoutre, Woehl.
 Par ailleurs, le 1^{er} entraîneur de l'OL, Oscar Heisserer, natif de Strasbourg, avait débuté sa carrière dans le club de sa ville. De même trois joueurs de l'OL qui ont disputé le premier match officiel de l'histoire du club avaient également porté le maillot du Racing Club de Strasbourg : le gardien Marcel Lergenmuller, ainsi que les attaquants Frédéric Woehl et Alphonse Rolland.



O L Y M P I Q U E  L Y O N N A I S

