

PROCHAINES RENCONTRES

ARKEMA PREMIÈRE LIGUE

Vendredi 29 mai
21h00
OL Lyonnais – Paris FC
Groupama Stadium
Canal +

UWCL

FINALE
Samedi 23 mai
18h00
OL Lyonnais – Barcelone
Oslo
Disney +



CLÉMENCE RICHARD : LA DÉFENSE PAR VOCATION

Avocat et passionnée de football, cette lyonnaise spécialisée dans le droit du travail aime avant tout défendre... les entreprises, qui constituent l'essentiel de sa clientèle.

Bien qu'elle ait débuté sa carrière d'avocat au barreau de Marseille en décembre 2011, Clémence Richard aimait trop sa ville natale pour ne pas y revenir. Née dans la capitale des Gaules, où elle a engagé ses études de droit et passé six mois à l'École Des Avocats de Lyon, cette spécialiste de droit du travail a donc rejoint le barreau de Lyon en 2016 et ouvert son cabinet à la Croix-Rousse. "Je ne plaide qu'en droit du travail et en droit de la sécurité sociale", précise-t-elle. Avant d'ajouter que ses clients sont principalement des employeurs. "Tout simplement parce que j'adore être en défense et répliquer aux plaidoiries de mes confrères et consœurs, argumente-t-elle. Je trouve que l'exercice est plus intéressant."

Ce qui ne l'empêche pas, cependant, de sortir de cette logique de temps en temps, en accompagnant des salariés dans leur démarche. "Il me semble important pour un avocat de s'imprégner des deux postures, analyse-t-elle. Personnellement, cela me permet d'acquérir des réflexes et donc d'être meilleure dans la préparation de mes propres plaidoiries. Je suis ainsi en mesure d'anticiper les arguments qui pourraient être avancés par la partie adverse."

Le droit du travail n'imposant pas de territorialité, sa clientèle n'est pas simplement lyonnaise et elle ne plaide pas uniquement dans la capitale des Gaules. "Même si, naturellement, je suis sollicitée par une majorité d'entreprises installées dans la région", concède Clémence Richard. Une clientèle sans frontière régionale et qui intervient dans de multiples univers d'activité. Elle constate, néanmoins, que ce sont les acteurs de la

distribution et du médico-social qui la sollicitent le plus souvent.

Avec eux, comme avec l'ensemble de ses clients, Clémence Richard commence à intervenir à partir du moment où le litige entre l'employeur et le salarié devient réellement conflictuel. "C'est-à-dire en précontentieux, donc avant d'arriver devant la juridiction prud'homale ou devant la cour d'appel, et bien entendu en contentieux, lorsque nous ne parvenons pas à éviter le procès", précise-t-elle. Ayant fait le choix de ne pas rejoindre un cabinet réunissant déjà plusieurs avocats, Clémence Richard entretient une relation très étroite avec ses clients, leur laissant son numéro de téléphone portable pour qu'ils soient en tout temps en mesure de la joindre. "Je réponds toujours lorsque je ne suis pas en audience", assure-t-elle. Disponibilité, proximité et réactivité, trois valeurs qui sont autant de fils rouges pour guider sa démarche professionnelle.

Une quête d'efficacité que cette passionnée de football retrouve avec plaisir cette saison dans le jeu et les résultats de l'OL. "Je supporte le club depuis mes plus jeunes années et j'étais d'ailleurs abonnée à Gerland lorsque j'étais lycéenne", assure-t-elle en souriant. Avant de conclure : "Aujourd'hui j'en profite pour rencontrer d'autres partenaires, échanger avec eux dans un cadre informel, et partager des moments forts avec mes clients."

CLÉMENCE RICHARD AVOCAT

SIÈGE : LYON

SITE INTERNET :

WWW.CLEMENCERICHARD-AVOCAT.FR

LYA CRÉATEUR D'ESPACES À LA CONQUÊTE DU MARCHÉ DE LA RESTAURATION

Après l'aménagement de commerces, où il s'est taillé une solide réputation, ce partenaire de l'OL installé à Tignieu, dans l'Isère, relève de nouveaux défis, en signant ses quatre premiers dossiers d'aménagement d'espaces de restauration et en mettant son expertise au service de la All In Academy.

Il n'aura fallu que cinq ans à Lionel Cuenca, dirigeant fondateur de la société Lya Créateur d'Espaces, pour convaincre les acteurs du commerce et les professionnels de la restauration de son aptitude à répondre à leurs besoins et à résoudre les problèmes d'aménagement auxquels ils peuvent être confrontés. Créée en 2021 à Pont-de-Chéruf, dans l'Isère, mais désormais installée quelques kilomètres plus loin à Tignieu, cette PME spécialisée dans l'aménagement des espaces commerciaux intervient sur l'ensemble du champ du second œuvre tous corps d'état, y compris le gros œuvre.

"Ainsi, je suis en mesure de proposer une offre complète à mes clients, avec une décennale TCE sur tous les chantiers que je réalise", explique-t-il. Avant de rappeler qu'il n'est pas un néophyte dans l'univers du bâtiment : "J'ai créé ma première société, Lya Light, en 2012. Comme son nom l'indique, elle est exclusivement centrée sur la lumière, avec l'étude, la vente puis l'installation des équipements."

Après avoir démontré son savoir-faire dans l'aménagement de commerces, Lionel Cuenca a élargi son terrain de jeu en 2025 en se positionnant sur le marché de l'aménagement des espaces de restauration. "Nous avons déjà signé quatre réalisations à Lyon, Annecy, Caluire et Décines, précise-t-il. Et je compte bien renforcer mon activité dans cet univers, en travaillant avec tout type d'établissement." Pour mener à bien ces projets, il s'est entouré d'experts :



cuisiniers professionnels, bureaux de contrôle...

"Nous sommes vraiment devenus une entreprise spécialiste de la restauration", assure Lionel Cuenca. Une société experte, qui est aujourd'hui en mesure d'intervenir en amont, avec un travail de conseil pour proposer les solutions les mieux adaptées au projet et au site sur lequel il sera développé. "Quitte à ne pas traiter certains dossiers quand nous constatons qu'il y a une réelle impossibilité", prévient-il. Un travail de facilitateur, qu'il souhaite notamment développer en travaillant avec de jeunes franchiseurs qui veulent déployer nationalement un concept et qui ont besoin de spécialistes pour les accompagner et les sécuriser dans leur démarche. Ils peuvent ainsi se concentrer sur leur cœur de métier en se reposant sur l'expertise de Lionel Cuenca et ses équipes pour toutes les

obligations annexes liées au bâtiment et aux normes afférentes. "Nous avons actuellement des dossiers en cours à Caen, Toulon, Marseille et au Grand Hôtel Dieu", indique-t-il.

Pour apporter un service optimal à ses clients, Lionel Cuenca estime qu'il pourrait accompagner le franchiseur dès l'écriture du concept, en visitant avec lui les locaux susceptibles d'être investis pour définir dans lesquels il pourra développer son activité sans problème. Une approche globale du projet en quelque sorte, de la conception à la livraison des travaux. "Nous pouvons l'assister en choisissant les bons matériaux, les couleurs, en faisant des perspectives 3D pour qu'il ait une idée exacte du résultat qu'il va obtenir...", propose-t-il.

Cette relation de confiance, Lionel Cuenca a commencé à la tisser avec Thierry Ascione et Jo-Wilfried Tsonga,

créateurs de All In Academy, "grâce à OL Business Team, puisque c'est par ma présence dans la President Box que j'ai pu créer une relation avec Thierry Ascione", indique-t-il. Fermement décidés à déployer leur concept dans l'Hexagone, après l'avoir enrichi avec la création d'un espace dédié au padel, les deux tennismen ont sollicité Lya Créateur d'Espaces pour mener à bien ce projet.

"Dans ce dossier, je joue pleinement mon rôle de créateur d'espaces de A jusqu'à Z, se réjouit Lionel Cuenca. Je vais aménager les espaces du nouveau site qu'ils ouvriront dans l'agglomération lyonnaise dans le courant de l'été. Et dans la foulée je me chargerai du déploiement du concept en France, où ils ambitionnent d'installer une vingtaine de complexes. C'est intéressant car c'est vraiment un concept complet qu'il faut créer. Je travaille avec eux depuis déjà 18 mois pour tout penser en amont du lancement, tout optimiser... Ils me fournissent la coquille, dans laquelle ils prennent en charge tous les aspects purement sportifs, donc les terrains de padel en eux même, et moi je me charge de tout le reste : implantation et aménagement des vestiaires avec les douches, les casiers, la couleur des casiers et des murs, le design de la partie restauration avec le mobilier, les tendances couleurs, le matériel informatique, le contrôle d'accès, le bar la cuisine..." Le développement du concept devrait démarrer dès le mois de juillet 2026 et pour assurer son déploiement Lionel Cuenca s'adosera sur le réseau d'indépendants dont il s'est entouré et qu'il a formé à ses côtés pour assurer la réalisation des travaux partout en France.

LYA CRÉATEUR D'ESPACES
SIÈGE : TIGNIEU (38)
PRÉSIDENT : LIONEL CUENCA
EFFECTIFS : 10 PERSONNES

LA CAMPAGNE D'ABONNEMENT ENTREPRISE EST OUVERTE

L'OFFRE
DU MOMENT

Après une saison portée par une transformation structurelle et la volonté de bâtir un projet ambitieux, l'Olympique Lyonnais se projette pleinement vers l'avenir.

Depuis plus de 75 ans, une histoire singulière s'écrit et continue de se construire avec ambition.

Écrivons ensemble cette nouvelle ère, rejoignez la communauté OL BUSINESS TEAM pour la saison 2026-2027 !

OL BUSINESS TEAM : Intégrez le plus grand réseau de la région lyonnaise.

En rejoignant la grande famille Olympique Lyonnais, nos entreprises abonnées ainsi que nos partenaires peuvent accéder à des événements et privilèges uniques.

La saison 2026-2027 sonnera comme une nouvelle ère pour l'Olympique Lyonnais.





OL BUSINESS TEAM

Mardi 21 avril, plus de 80 partenaires et abonnés prestige ont eu l'opportunité de participer à un événement incontournable de la communauté OL Business Team : un déjeuner exclusif signé Bocuse, en présence de l'équipe professionnelle masculine de l'Olympique Lyonnais et de son staff.

Après un mot d'accueil et un discours de Michaël Gerlinger, revenant notamment sur les enjeux et les ambitions de cette fin de saison palpitante, les invités ont pu vivre un instant privilégié au plus près du groupe professionnel.

Ce déjeuner a été l'occasion pour eux d'échanger avec les joueurs et le staff, de partager un moment inoubliable et de renforcer les liens avec la communauté de partenaires de l'Olympique Lyonnais.

Convivialité, échanges et partage ont rythmé cet événement, illustrant parfaitement l'esprit de l'OL Business Team.



SQUARE HABITAT CENTRE-EST UN ACTEUR DE RÉFÉRENCE DANS LA VENTE D'IMMOBILIER NEUF ET ANCIEN AINSI QUE DANS L'ADMINISTRATION DE BIENS

Partenaire de l'OL depuis plus de dix ans, le réseau d'agences immobilières filiale du Groupe Crédit Agricole développe son expertise sur le territoire de la Métropole de Lyon, mais également dans les départements voisins.

Avec deux agences immobilières en propre à Lyon et Ambérieu, auxquelles viennent s'ajouter dix agences partenaires, Square Habitat Centre-Est s'invite parmi les acteurs de référence du marché sur le vaste secteur qu'il couvre. "Nous intervenons dans le Rhône, bien évidemment, mais aussi dans le département de l'Ain, en Saône-et-Loire, dans le Nord-Drôme, le Nord-Isère et le Nord-Ardèche", précise Adrien Verlhac, son directeur. Avant de revendiquer la spécificité de son entreprise, filiale spécialisée du Groupe Crédit Agricole dans le domaine de l'immobilier.

Adossé sur cette organisation, Square Habitat Centre-Est se développe sur le marché de la transaction, dans le neuf et dans l'ancien, et sur celui de l'administration de biens. Avec des poids respectifs pour chacune de ces activités qui ont fortement évolué ces dernières

années. "Au plus haut, il y a 4 ou 5 ans, 79 % de notre chiffre d'affaires étaient générés par la vente de logements anciens et neufs", précise Adrien Verlhac. Mais avec l'arrêt des dispositifs de défiscalisation et la hausse des taux d'équilibre a totalement changé.

"En 2025, notre activité a été portée à 58 % par l'administration de biens, tandis que la vente de logements neufs et les transactions dans l'ancien ont généré à 48 %", confirme-t-il. Square Habitat Centre-Est a donc fortement développé son portefeuille de gestion locative et a professionnalisé cette activité pour afficher une véritable expertise.

Toutefois, dans ce marché immobilier en recomposition, Square Habitat Centre-Est a bien résisté et s'est même adjugé 35 % des ventes qui ont été réalisées en immobilier locatif sur le territoire de la Métropole de Lyon. Adrien Verlhac refuse donc de sombrer dans le catastrophisme. "Notre territoire sur la Métropole de Lyon est riche d'opportunités, malgré un contexte global qui peut paraître difficile. Le logement est un véritable besoin pour tous et Square Habitat Centre-est se propose d'accom-



pagner tous ses clients, que ce soit pour mener à bien un projet de résidence principale, d'investissement locatif ou de gestion", assure-t-il.

Rappelant que la France n'est pas confrontée à une crise de l'immobilier mais à une crise du logement, le directeur de Square Habitat Centre-Est

estime que le sujet de fonds qui s'impose à tous est de définir comment répondre à ce défi. "Et je pense que c'est en adoptant une logique du bien loger que nous pourrions sortir de cette crise par le haut", argumente-t-il.

Dans cet optique, Adrien Verlhac pointe notamment la question de la performance énergétique. Un sujet sur lequel il travaille avec l'ensemble des acteurs du logement : vendeurs, acquéreurs, locataires, conseils syndicaux, promoteurs... "Comme nous faisons partie du Groupe Crédit Agricole, nous avons des leviers d'action supplémentaires : nous ne sommes pas de simples agents immobiliers, mais une sorte de hub dans lequel se retrouvent toutes les parties prenantes du marché", conclut-il.

SQUARE HABITAT CENTRE-EST

SIÈGE : LYON

DIRECTEUR : ADRIEN VERLHAC

EFFECTIFS : 90 PERSONNES

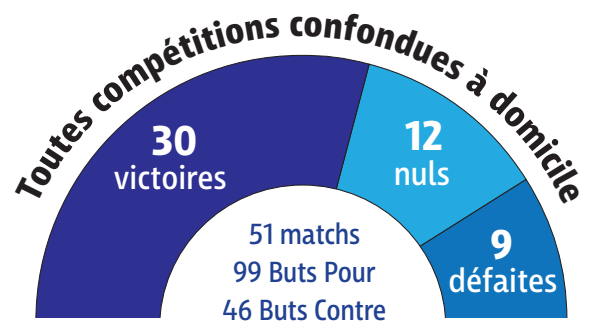
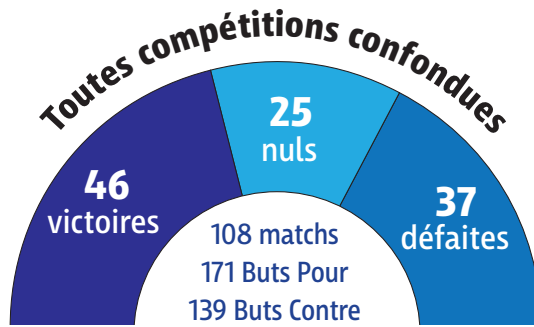
LES SAVIEZ-VOUS ?

1) OL – LENS : LES GRANDES DATES, LES STATISTIQUES, LES JOUEURS

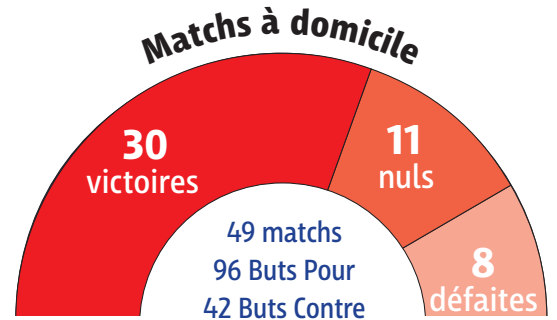
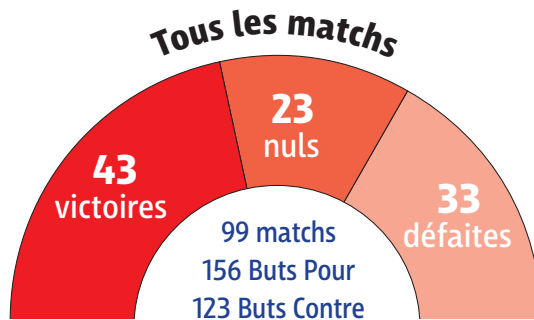
Le premier match opposant l'Olympique Lyonnais et le Racing Club de Lens s'est disputé le jeudi 18 octobre 1951 au stade Felix Bollaert devant 7 000 spectateurs. Ce jour-là l'OL s'était incliné sur le score de 4 buts à 2, avec des buteurs qui avaient pour nom Frédéric Woehl et Pierre Flamion.



OL – LENS : BILAN DES MATCHS TOUTES COMPÉTITIONS CONFONDUES



OL – LENS : BILAN DES MATCHS EN DIVISION 1 ET LIGUE 1



OL – LENS : ILS ONT PORTÉ LES DEUX MAILLOTS

25 joueurs ont joué sous les couleurs de l'OL et de Lens en match officiel : Bak, Bedimo, Belhadj, Bisevac, Bonvin, Brisson, Carrière, Delmotte, Devlaminck, Diarra, Foe, Frau, Furlan, Habera, Job, Laigle, Margottin, Nadon, Polak, Reine Adelaide, Remy, Sartre, Satriano, Vairalles, Xuereb.

OLYMPIQUE LYONNAIS



PARTENAIRES MAJEURS ET OFFICIELS

PARTENAIRES PREMIUM

FOURNISSEURS OFFICIELS