

## PROCHAINES RENCONTRES À DOMICILE

### CHAMPIONNAT DE FRANCE LIGUE 1 MCDONALD'S

#### 34<sup>e</sup> JOURNÉE

Dimanche 17 mai  
21h00  
OL – Lens  
Groupama Stadium  
Ligue 1 +

### ARKEMA PREMIÈRE LIGUE

#### 22<sup>e</sup> JOURNÉE

Mercredi 6 mai  
17h  
OL Lyonnes – Montpellier  
GOLTC

### DEMI-FINALE PLAY OFF

Samedi 16 mai  
18h  
OL Lyonnes – Nantes  
Groupama Stadium

### COUPE DE FRANCE

#### FINALE

Dimanche 10 mai  
15h30  
OL Lyonnes – Paris SG  
Stade du Hainaut  
à Valenciennes



## EMIRATES PLACE L'EXPÉRIENCE DES FAMILLES AU CŒUR DE SA CLASSE ÉCONOMIQUE

Mondialement reconnue comme étant la meilleure de sa catégorie pour les familles, la Classe Économique Emirates a toujours fait l'objet d'une attention toute particulière dans la stratégie déployée par la compagnie. Dans les faits, la Classe Économique d'Emirates a représenté 84 % des réservations effectuées sur les vols opérés par la compagnie en 2025. Une dynamique qui ne retombera assurément pas cette année, puisque 2026 a été désignée année de la famille aux Émirats Arabes Unis.

"Emirates a toujours investi massivement dans l'expérience en Classe Économique, selon des standards élevés en matière de conception des cabines et des sièges, d'accueil, de service, de restauration, de divertissement et de confort à bord, ainsi que de sécurité", souligne Cédric Renard, Directeur Général d'Emirates en France.

De ce fait, dans la flotte d'appareils long-courrier exploités par Emirates, composée d'Airbus A380, A350 et de Boeing 777, les clients de la Classe Économique bénéficient donc d'avions priorisant le confort pour les vols longue durée plutôt que le nombre de sièges sur les vols plus courts. Les familles profitent également du confort de cabines et de couloirs plus larges, de compartiments à bagages plus spacieux pour les bagages à main, ainsi que d'une meilleure circulation de l'air et pressurisation en cabine.

À bord du dernier appareil Emirates, l'A350, qui dessert Lyon, la Classe Économique offre jusqu'à 259 sièges confortables dans une configuration 3-3-3, chaque siège étant équipé d'un appui-tête réglable en six positions et d'un espace de rangement supérieur plus grand. Chaque passager peut profiter de son propre écran 4K de 13,3 pouces pour visionner des films et des émissions sur ice, dont de nombreux films et programmes télévisés dédiés

aux enfants. Les enfants se voient offrir leur propre trousse de confort, adaptée à leur âge, remplie de jouets, de jeux et d'articles essentiels pour les parents.

Dans son souci de rendre toujours plus douce et plus simple l'expérience voyageur des familles, Emirates propose également l'embarquement prioritaire pour celles-ci dans tous les aéroports internationaux, afin d'accorder davantage de temps aux enfants pour s'installer à leur place, et veille à ce que tous les membres d'une même famille soient placés à côté. Les parents peuvent aussi réserver des sièges situés à côté de berceaux réservés aux bébés de moins de 2 ans et pesant moins de 11 kg, afin que leurs tout-petits puissent se reposer confortablement tout au long du vol. Les parents peuvent également apporter des sièges auto homologués à bord pour optimiser la sécurité.

Reconnue pour la qualité de son service de restauration, Emirates n'oublie pas les enfants à l'heure de composer ses menus et propose des menus qui leurs sont dédiés sur la quasi-totalité de ses vols. Ils comprennent de nombreux en-cas et sont servis sur un plateau coloré spécialement conçu pour les jeunes passagers. Des aliments biologiques pour bébés, du lait maternisé et des biberons sont également disponibles gratuitement à bord si besoin.

"Enfin, pour assurer aux familles un confort à bord optimisé, les cabinets de toilette des avions Emirates sont équipés de tables à langer. Les enfants voyageant en Classe Économique disposent par ailleurs d'oreillers et de couvertures pour se reposer", complète Cédric Renard.

### EMIRATES GROUP

SIÈGE : DUBAÏ

PRÉSIDENT EMIRATES AIRLINE : SIR TIM CLARK

# PORTRAIT

# HUILES BERLIET CÉLÈBRE 100 ANS D'EXPERTISE INDUSTRIELLE

Créée en 1926 par Marius Berliet, la société Huiles Berliet propose des lubrifiants, liquides de refroidissement et solutions de dépollution, adaptés aux exigences actuelles des motorisations et aux contraintes d'exploitation.

Un siècle exactement après sa création à Lyon, la société Huiles Berliet reste un acteur de référence pour l'ensemble des acteurs de la filière transport. Filiale de TotalEnergies, l'entreprise conçoit et commercialise des fluides de maintenance : lubrifiants, liquides de refroidissement et liquides dédiés à la dépollution des moteurs. Toutes ces solutions sont destinées aux motorisations et équipements des professionnels du transport. Néanmoins Huiles Berliet SAS a élargi le champ de ses activités, en organisant notamment son déploiement logistique.

"Nous avons trois métiers, confirme et détaille Paolo Fiaschi, son président depuis 2022 : notre activité historique, qui repose sur la commercialisation de nos produits chez les concessionnaires de Renault Trucks ; le conditionnement pour le marché des distributeurs, qu'il s'agisse des grandes surfaces généralistes, des spécialistes de l'automobile et des stations-services de TotalEnergies, avec des volumes allant de 5 litres à 1 000 litres ; la logistique "vrac" pour acheminer nos produits de volumétrie unitaire supérieure à 1 000 litres."

Pour mettre en œuvre cette dernière activité, la société Huiles Berliet, dispose d'une flotte de 70 véhicules mobilisée pour assurer le bon fonctionnement de cette mission logistique à destination de la France, pour 80 % des volumes, le reste partant en direction d'autres pays européens. Son activité historique, la commercialisation des fluides de maintenance, reste cependant au cœur de son business model.



Conçues en intégrant les exigences croissantes en matière de performance mécanique, de fiabilité opérationnelle et de maîtrise des coûts d'exploitation, les gammes Huiles Berliet couvrent notamment les besoins des véhicules industriels et véhicules utilitaires, avec des lubrifiants formulés pour répondre aux standards techniques des constructeurs et aux contraintes d'usage intensif : protection des moteurs, tenue en température, allongement des intervalles de vidange et optimisation de la durée de vie des composants.

Guidée par une stratégie qui l'a toujours amenée à ouvrir de nouvelles voies en s'adaptant à son marché et aux besoins de ses clients, en fonction des évolutions technologiques, réglementaires et environnementales, la société Huiles Berliet bénéficie aujourd'hui d'une image d'expert du segment du transport et surtout des poids lourds. Après les lubrifiants

des années 30, l'entreprise a franchi des étapes majeures, depuis les lubrifiants ECO qui permettent de faire des économies de carburant, jusqu'aux lubrifiants reraffinés les plus récents, qui apportent une dimension plus respectueuse de l'environnement. "Nous assurons le recyclage de nos lubrifiants depuis une vingtaine d'années, explique Paolo Fiaschi. Mais alors qu'il s'agissait plutôt à l'origine de produire des lubrifiants de gammes basse et moyenne, aujourd'hui nous sommes capables de formuler, avec des huiles de base régénérées, des lubrifiants à haute performance identiques aux lubrifiants neufs." Pour le liquide de refroidissement, lui aussi essentiel pour les poids lourds, la société Huiles Berliet a déployé un certain nombre de formulations pour répondre à toutes les exigences des nouvelles motorisations. Ainsi, à partir des années 2000, avec l'arrivée de moteurs plus techniques (motorisation

Euro VI), l'entreprise a introduit un nouveau produit : l'AdBlue® (solutions de dépollution), qui réduit le nombre de particules rejetées dans l'atmosphère. Cette innovation a été suivie par le déploiement de produits spéciaux, qui sont des solutions permettant d'abaisser encore le niveau d'émission de particules. "Aujourd'hui nous distribuons 270 000 tonnes d'AdBlue® par an, 5 000 tonnes de lubrifiant et 4 000 tonnes de liquides de refroidissement", ajoute le dirigeant.

En complément de ces activités qui constituent son cœur de métier, Huiles Berliet SAS a aussi développé un certain nombre de services qui sont mis à la disposition de ses clients. Des analyses d'huiles par exemple. Les concessionnaires assurent les prélèvements et les envoient ensuite au laboratoire appartenant à l'entreprise pour obtenir en retour un état du moteur concerné.

"Nous accompagnons aussi nos clients en direct sur les Certificats d'Économies d'Énergie (CEE) en constituant les dossiers pour qu'ils obtiennent les subventions", indique Paolo Fiaschi.

Une diversité d'offre que le président de l'entreprise n'entend pas remettre en cause, tout en insistant cependant sur sa volonté de rester avant tout l'expert des fluides de maintenance et de transmission, quelles que soient les technologies de motorisation adoptées. "Nous ne savons pas vraiment vers quoi tendront les prochaines évolutions de motorisation, donc nous sommes très attentifs à toutes les pistes de travail retenues par les constructeurs" conclut-il.

## HUILES BERLIET SAS

SIÈGE : SAINT-PIRIEST

PRÉSIDENT : PAOLO FIASCHI

EFFECTIFS : 55 PERSONNES

CHIFFRE D'AFFAIRES : 150 M€

## LA CAMPAGNE D'ABONNEMENT ENTREPRISE EST OUVERTE

L'OFFRE  
DU MOMENT

Après une saison portée par une transformation structurelle et la volonté de bâtir un projet ambitieux, l'Olympique Lyonnais se projette pleinement vers l'avenir.

Depuis plus de 75 ans, une histoire singulière s'écrit et continue de se construire avec ambition.

Écrivons ensemble cette nouvelle ère, rejoignez la communauté OL BUSINESS TEAM pour la saison 2026-2027 !

**OL BUSINESS TEAM : Intégrez le plus grand réseau de la région lyonnaise.**

En rejoignant la grande famille Olympique Lyonnais, nos entreprises abonnées ainsi que nos partenaires peuvent accéder à des événements et privilèges uniques.

La saison 2026-2027 sonnera comme une nouvelle ère pour l'Olympique Lyonnais.





## OL BUSINESS TEAM

Mardi 21 avril, plus de 80 partenaires et abonnés prestige ont eu l'opportunité de participer à un événement incontournable de la communauté OL Business Team : un déjeuner exclusif signé Bocuse, en présence de l'équipe professionnelle masculine de l'Olympique Lyonnais et de son staff.

Après un mot d'accueil et un discours de Michaël Gerlinger, revenant notamment sur les enjeux et les ambitions de cette fin de saison palpitante, les invités ont pu vivre un instant privilégié au plus près du groupe professionnel.

Ce déjeuner a été l'occasion pour eux d'échanger avec les joueurs et le staff, de partager un moment inoubliable et de renforcer les liens avec la communauté de partenaires de l'Olympique Lyonnais.

Convivialité, échanges et partage ont rythmé cet événement, illustrant parfaitement l'esprit de l'OL Business Team.



## SYSTEM CONTRÔLE : UNE EXPERTISE UNIQUE DANS L'AUDIT ET LA MAINTENANCE DES INSTALLATIONS ÉNERGÉTIQUES

Partenaire de l'OL depuis 2017, la PME créée à Chassieu par Mickael Lemerrier, en 2012, décline son offre de services dans les bâtiments tertiaires et industriels.

Aux commandes de System Contrôle, le bureau d'études expert dans la maintenance du génie climatique qu'il a créé en 2012, Mickael Lemerrier accompagne les propriétaires des bâtiments, les acteurs de la gestion technique des bâtiments, les fonds d'investissement... dans la maintenance et l'optimisation de leur patrimoine, via son exploitation. Une offre de service que le président de System Contrôle dédie uniquement aux bâtiments à usage professionnel. "Nos missions portent pour 90 % sur des immeubles de bureaux et pour 10 % sur des bâtiments industriels", précise-t-il.

System Contrôle assure le contrôle technique et la maintenance des installations (chauffage, climatisation, ventilation), mais propose également des pistes pour améliorer les performances énergétiques des bâtiments. Après avoir réalisé un audit des équipements, ses équipes détaillent ce qui

peut être conservé et ce qui nécessite un remplacement. "Nous proposons la meilleure solution technique et les meilleurs matériels pour optimiser les performances du bâtiment. En revanche nous ne réalisons pas les travaux, mais nous suivons leur réalisation", explique Mickael Lemerrier.

Bien que l'entreprise soit installée depuis l'origine à Chassieu, le centre de gravité de son activité s'est progressivement déplacé vers Paris, où elle réalise aujourd'hui environ 60 % de son activité. Cependant, l'agglomération lyonnaise, qui dispose du deuxième parc tertiaire de l'Hexagone et d'un tissu industriel dense et dynamique, reste un terrain de jeu stratégique pour System Contrôle. Elle pèse pour 30 % dans le chiffre d'affaires de l'entreprise, qui va chercher les 10 % restants dans d'autres métropoles comme Bordeaux, Toulouse...

"Cette répartition est le fruit de l'histoire, raconte le président de System Contrôle. Nous avons développé notre réseau à partir de la relation que nous avons créée avec Fiducial. Pour travailler avec nous, ce groupe lyonnais nous a de-



mandé d'assurer des missions sur tout le territoire national. Et c'est ainsi que nous sommes ensuite entrés en contact avec LVMH, qui est aujourd'hui notre plus gros client et où nous avons désormais deux personnes à temps complet." Deuxième client majeur de l'entreprise, le groupe Allianz contribue au chiffre d'affaires de l'entreprise à hauteur d'une vingtaine de pourcents, tandis que les industriels, comme le Groupe

Seb notamment, représentent environ 10 % du total. "Le reste est assuré par divers gestionnaires d'immobilier d'entreprise (Crédit Agricole Immobilier, Fiducial, CBRE...", complète Mickael Lemerrier.

Adossé sur une expertise unanimement reconnue, System Contrôle a trouvé les ressources pour gérer la période compliquée qui s'est ouverte depuis deux ans pour l'ensemble des acteurs de la filière immobilière. "Confrontés à l'instabilité du contexte politique national, les investisseurs se montrent plus méfiants à l'égard du marché de l'immobilier d'entreprise. Mais notre activité est globalement porteuse et nous sommes confiants pour l'avenir", ajoute-t-il, fermement décidé à entretenir cette dynamique avec le recrutement d'un nouveau directeur commercial, dont l'expérience et le réseau devraient permettre de franchir de nouveaux paliers.

### SYSTEM CONTRÔLE

DIRIGEANT : MICKAEL LEMERCIER

SIÈGE : CHASSIEU

EFFECTIFS : 13 PERSONNES

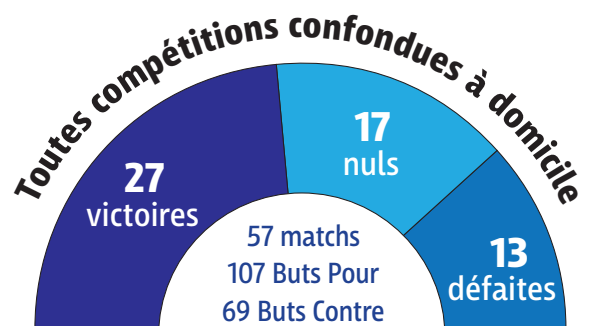
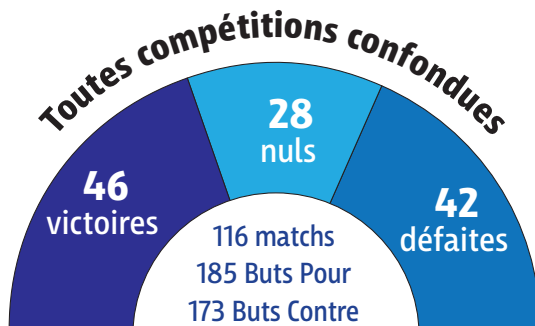
## OL – RENNES : LES GRANDES DATES, LES STATISTIQUES, LES JOUEURS

Programmée le dimanche 7 octobre 1951 au stade de Gerland, La première confrontation entre l'Olympique Lyonnais et le stade Rennais s'est disputée devant 11 500 spectateurs. Ce jour-là les Lyonnais l'avaient emporté sur le score de 3 buts à 1, avec des réalisations d'Émile Juillard, Georges Dupraz et André Grillon.

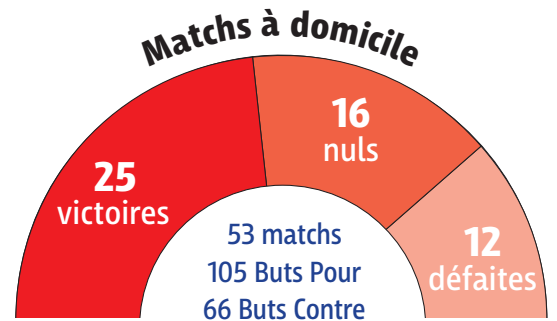
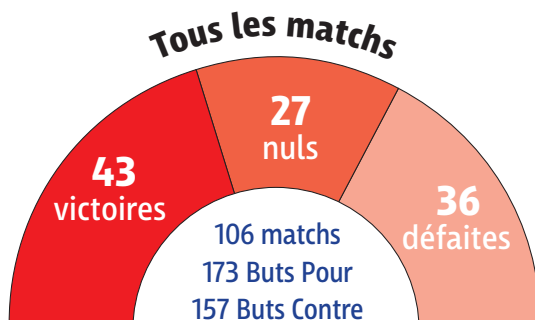


Georges Dupraz

## OL – RENNES : BILAN DES MATCHS TOUTES COMPÉTITIONS CONFONDUES



## OL – RENNES : BILAN DES MATCHS EN DIVISION 1 ET LIGUE 1



## ILS ONT PORTÉ LES DEUX MAILLOTS

44 joueurs ont évolué à la fois pour l'Olympique Lyonnais et pour le stade Rennais au cours de leur carrière : Aubour, Bajeot, Bardon, Bassila, Ben Arfa, Briand, Carteron, Colin, Da Silva, Danic, Del Castillo, Delamontagne, Diarra, Diatta, Fugier, Gava, Gouri, Gourcuff, Gouri, Grassi, Grenier, Guy, Hateboer, Izquierdo, Kallstrom, Kalulu, Lanthier, Makoun, Marais, Matic, Mensah, Morel, Mvuemba, Omari, Piquionne, Reveillere, Rousset, Terrier, TokoEkambi, Vairalles, Wiltord, Zambelli, Zeffane, Zivaljevic.

OLYMPIQUE LYONNAIS

